

Als wachsendes kleines und dynamisches mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Augsburg und globaler Ausrichtung, suchen wir engagierte Mitarbeiter für unsere anspruchsvollen Projekte. Mit mehr als 100 weltweit installierten Industrieanlagen aus dem Bereich der regenerativen Ressourcen der Landwirtschaft und der Lebensmitteltechnologie bieten wir ein breites und branchenübergreifendes Entwicklungspotential und ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld.

Für unseren Hauptsitz in Augsburg suchen wir ab sofort ein/eine

Vertriebsmitarbeiter / Salesmanager(in) im B2B Anlagenbau

Ihr Aufgabengebiet:

- Bearbeitung von telefonischen und schriftlichen Anfragen unserer Kunden und Vertriebspartner
- Klären der Kundenanforderungen im direkten Kontakt. Darauf basierend: Erstellen von Angebotskonzepten und Angeboten mit technischer- und Budgetverantwortung. Nachverfolgung des Verkaufsprozesses bis hin zum Vertragsabschluss und interner Übergabe an die Projektabwicklung.
- Ausarbeitung von Kundenverträgen und Vermittlerverträgen
- Begleitung von Vertriebskampagnen sowie eine gewissenhafte Vor- und Nachbereitung
- Unterstützung der Vertriebsleitung beim Ausbau des Vertriebs und Umsetzung der Vertriebsstrategie

Ihr Profil:

- Erste Vertriebserfahrung im internationalen technischen B2B Bereich
- Ausgeprägtes technisches Grundverständnis und hohe Kundenorientierung
- Lösungsorientiertes, selbstständiges Denken und strukturierte Arbeitsweise.
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch. Weitere Sprachen von Vorteil.
- Souveräner Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen, Bereitschaft sich in neue Programme einzuarbeiten
- Bereitschaft zu Verantwortungsübernahme und sich in neue Themengebiete einzuarbeiten.
- Leistungsbereitschaft, schnelle Auffassungsgabe, Initiative und Kreativität.
- Weitere Kenntnisse aus Marketing, strategischen Einkauf, Produkt Management von Vorteil.

Wir bieten ein breites und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungswegen und der Möglichkeit sich individuell einzusetzen und seine eigenen Stärken weiter auszubauen. Wenn Sie Teil des Florapower-Teams sein wollen, senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins an: kariere@florapower.de oder rufen Sie uns für einen zeitnahen persönlichen Kennenlerntermin an: +49 159 04 151 443 (Ansprechpartner: Andreas Gugenheimer)